

<b>Recruteur</b>	MONDELEZ
<b>Adresse</b>	3 Rue Saarinen 3 Rue Saarinen
<b>Code postal</b>	94150
<b>Ville</b>	RUNGIS RUNGIS
<b>Référence</b>	R-109198
<b>Titre de l'offre</b>	Category Manager Senior - CDI (H/F/X)
<b>Description de la mission</b>	locations  Clamart, France  time type  Temps plein  job requisition id  R-109198  Type d'emploi  Êtes-vous prêt à faire bouger les lignes chez Mondelez International ?  Rejoignez l'aventure, celle d'inventer l'avenir du snacking. Faites-le avec fierté !  Vous travaillez en partenariat avec les clients pour définir et exécuter une stratégie de croissance gagnante tant pour Mondelez International que pour le client.  Vos missions  Votre rôle et vos responsabilités :  Développer et conduire des relations étendues avec les clients à tous les niveaux, en mettant l'accent sur l'établissement de relations à un niveau approprié avec le client  Exécuter la stratégie pour le client  Assurer l'exécution du business plan commun  Optimiser l'utilisation des ressources afin d'accroître la rentabilité des opérations  <b>Type de contrat</b> CDI <b>Télétravail</b> Télétravail total possible <b>Cient</b> MONDELEZ INTERNATIONAL <b>Description de la société</b> Chez Mondelez Europe, nous sommes fiers non seulement des produits emblématiques que nous fabriquons, mais aussi des collaborateurs qui les fabriquent. Avec 52 usines et plus de 28 000 employés passionnés à travers l'Europe, nous sommes le numéro 1 dans le secteur des chocolats et des biscuits, et l'un des leaders de la fabrication de chewing-gums et de

bonbons. Tous nos efforts tendent vers un seul objectif : permettre à nos clients d'accéder en toute sécurité à nos grandes marques internationales et locales telles que les chocolats Cadbury, Milka et Alpen Gold, les biscuits Oreo, belVita, LU et Tuc. De grands talents pour de grandes marques. Telle est notre identité. Rejoignez-nous dans notre mission pour continuer à façonner l'avenir du snacking dans le monde en offrant le bon snack, au bon moment, de la bonne manière.

Mondelēz International adhère aux principes d'équité en matière d'emploi. Toutes les candidatures qualifiées seront examinées avec attention, indépendamment de l'origine, de la couleur, de la religion, du genre, de l'orientation ou de l'identité sexuelle, de la nationalité, du handicap, du statut de vétéran protégé ou de toute autre caractéristique protégée par la loi.

<b>Localisation</b>	Clamart, France
<b>Code localisation</b>	Union Européenne
<b>Pays</b>	Array
<b>Description du profil</b>	<p>Vous avez de l'ambition, l'envie d'évoluer, de booster votre carrière et avez l'expérience et les connaissances suivantes :</p> <p>Contact direct avec le client</p> <p>Augmentation des revenus et de la part de marché</p> <p>Obtention de résultats et résolution des problèmes</p> <p>Comprendre les multiples clients, les stratégies d'accès au marché, la structure et les pratiques commerciales</p> <p>Capacités de négociation et d'influence</p> <p>Les responsabilités de ce poste sont assumées dans le cadre d'un business model régional défini et géré par Mondelēz Europe GmbH, Switzerland.</p> <p>L'aide à la mobilité (déménagement) est-elle disponible ?</p> <p>Aucune assistance à la relocalisation n'est disponible</p> <p>Type d'emploi</p> <p>Ordinaire</p> <p>Account Management</p> <p>Sales</p>
<b>Profil</b>	Commercial
<b>Secteur</b>	Agroalimentaire