

Recruteur	Jiliti
Adresse	100 rue des Solets
Code postal	94150
Ville	RUNGIS
Référence	21D1626772737
Titre de l'offre	Ingénieur Commercial H/F - Tours ou Orléans
Description de la mission	<p>Rattaché à la Direction des Ventes Nord-Ouest, vous êtes en charge des activités suivantes :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Développement d'un portefeuille de comptes clients existants - Prospection de votre marché tel que Industrie Services, retraits etc. - Foisonnement sur l'ensemble des offres de services associées dans le domaine des infrastructures : serveur, stockage, sauvegarde, réseaux, datacenter, services managés - Valorisation de tout le catalogue de service disponible dans le Groupe : infogérance, financement, distribution, services managés, cybersécurité, cloud, applications... - Vente de nouvelles solutions d'infrastructures, de solutions de MCO, transformation, évolution, bid management orientées « solution », infrastructure lifecycle services, services managés - Participation aux événements constructeurs, éditeurs, partenaires, réseaux de décideurs...
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Description de la société	<p>Jiliti - précédemment Econocom Business Continuity - est votre partenaire de confiance pour manager efficacement vos équipements et vos budgets IT.</p> <p>Notre approche multi-constructeurs et multi-technologies vous permet de bénéficier d'un guichet unique et de solutions compétitives pour optimiser le cycle de vie de vos infrastructures et réduire vos coûts. Chez Jiliti, nos experts sont guidés par le service client, pour prendre soin de la performance de vos infrastructures IT.</p> <p>Vous souhaitez intégrer une équipe dynamique et chaleureuse basée sur des valeurs humaines fortes qui vous permettra de monter en compétences et de vous épanouir professionnellement ? Rejoignez-nous !</p>
Localisation	Tours ou Orléans
Pays	Array
Description du profil	<ul style="list-style-type: none"> - Titulaire d'un bac +5, de formation commerciale, vous justifiez d'une première expérience sur un poste similaire - Une expérience dans le secteur de l'IT, sur la vente de solutions et son écosystème serait un atout - Doté(e) d'un fort sens du relationnel, vous êtes reconnu(e) pour votre proactivité, votre détermination et votre autonomie - Orienté(e) service clients, vous êtes fiable et vous appréciez le travail d'équipe - Votre anglais est professionnel - Vous êtes mobile et vous connaissez la région Centre
Expérience	Débutant (-3 ans)
Profil	
Secteur	Services IT & Digital