Détail de l'offre : BUSINESS MANAGER

Recruteur	
Référence	22D1652357617
Titre de l'offre	BUSINESS MANAGER
Description de la mission	Pour continuer son fort développement, Square recrute de nouveaux Business Managers. Poste entrepreneurial, challengeant et atypique dans les métiers du conseil en stratégie et organisation, le rôle de Business Manager consiste à : - Recruter et intégrer les consultants les plus talentueux issus des meilleures écoles de commerce, d'ingénieurs ou de grandes universités - Développer auprès de grands donneurs d'ordre la proposition de valeur de Square et assumer tous les aspects de la relation commerciale : prospection, rencontre, participation aux réponses à appels d'offres, proposition, soutenance, négociation, suivi client. - Réaliser le suivi des missions gagnées et participer à tous les aspects afférents à l'évolution de carrière des consultants : Appréciation, Formation, … Pour mener à bien ces différents rôles, vous pourrez compter sur : - Un programme de formation spécifique de 2 semaines au sein de la Square Business School afin de développer les compétences nécessaires à l'atteinte de vos objectifs - Un mentorat sur vos 2 premières années avec un(e) Business Manager Senior qui vous guidera au quotidien - L'accompagnement d'un associé fondateur pendant toute votre montée en compétences - L'aide de nos experts et chercheurs du Square Research Center dans le cadre de vos différentes étapes commerciales : prospection, propositions, soutenance, suivi des missions
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Client	SQUARE MANAGEMENT - Viatys
Description de la société	Présent en France, Belgique et Luxembourg, Square est un groupe de conseil en stratégie et organisation qui a connu l'une des plus fortes croissance sur son marché ces 10 dernières années. Composé de 9 cabinets spécialisés par métiers, niveaux d'intervention ou secteurs, le groupe compte 700 consultants et intervient principalement dans 9 « domaines d'excellence » qui concentrent les expertises des cabinets du groupe : Data, Digital & Marketing, Entreprises & finance durables, Organisation & Efficiency, People & Change, Risk & finance, Regulatory & Compliance, Supply Chain.
Pays	Array
Description du profil	Vous avez au moins 2 ans d'expérience dans des fonctions commerciales à forte valeur ajoutée dans le domaine des services aux entreprises ou dans des fonctions de recrutement Vous avez l'esprit entrepreneurial, la culture de l'engagement, aimez travailler en équipe et partagez les valeurs de Square Vous êtes diplômé(e) d'un Bac+5
Expérience	Débutant (-3 ans)
Profil	