

Recruteur	
Référence	PJX_2101
Titre de l'offre	Business Developer
Description de la mission	<p>Encadré par un Business Manager et au sein d'une équipe de 3 personnes, vos missions principales consistent à :</p> <ul style="list-style-type: none"> Co-construire et mettre en œuvre une stratégie commerciale sur le développement d'un portefeuille client. Prospecter, Acquérir et Fidéliser Suivre les missions consultants Garantir le taux d'occupation des consultants Co-organiser des événements Co-construire et réaliser le plan de recrutement annuel des consultants. Chasse, rencontre et sélection des candidats en collaboration avec le service RH Présenter, proposer et commercialiser notre offre de services auprès d'interlocuteurs variés en créant et maintenant une relation de haut niveau. Par une implication ainsi qu'une bonne compréhension des problématiques, détecter des opportunités de projets. Mobiliser et coordonner les consultants en interne pour soutenir au mieux l'offre auprès des clients et les suivre dans une relation de partenariat sur le long terme. Assurer une veille du marché et la partager.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Client	PROJEXION
Description de la société	<p>Situé à Villeneuve D'Ascq, Projexion est un cabinet de Conseil et d'Accompagnement au service des projets de transformation de nos clients.</p> <p>Depuis 2011, Projexion fédère un collectif de consultants qui accompagne les entreprises dans leurs transformations sur des sujets tactiques, opérationnels au croisement des enjeux Business (process) / Organisationnel et Digital (SI).</p> <p>Nous accompagnons les Directions Générales, Métiers dans la définition et la déclinaison opérationnelle de leurs stratégies de transformation.</p> <p>Au regard de la valeur business à dégager, nous mixons 3 modes d'intervention : Conseil, Accompagnement, Formation</p> <p>Cette flexibilité nous permet d'apporter rapidement des réponses à des questions précises (conseil), d'accompagner les hommes et les projets (management de transition / accompagnement); de transmettre des savoir-être et des savoir-faire (Formation / coaching).</p>
Localisation	Lille
Pays	Array
Description du profil	<p>De fibre entrepreneuriale (formation commerciale / ingénieure supérieure), vous justifiez d'une première expérience acquise en business développement sur l'accompagnement d'entreprise sur leurs enjeux de transformation Organisationnelle et SI. (ex: Performance financière, Gestion de la relation Clients, Supply Chain/Logistique, Ressources Humaines, Systèmes d'informations, Gestion de projets...).</p> <p>Disposant d'un bon niveau d'écoute et d'engagement, vous aimez interagir et mener des négociations avec des interlocuteurs Métiers et SI de haut niveau au sein d'organisations en perpétuel mouvement.</p> <p>Votre esprit d'analyse et de synthèse vous permettent d'appréhender des problématiques globales et d'y apporter en collaboration avec nos consultants les solutions les plus adaptées.</p>
Expérience	Débutant (-3 ans)
Profil	
Secteur	Audit & Conseil Services IT & Digital
Langue	Anglais Français