

<b>Recruteur</b>	
<b>Référence</b>	21D1637654291
<b>Titre de l'offre</b>	Business Developer (F/H) Paris ou Bordeaux
<b>Description de la mission</b>	<p>Vous êtes passionné par le business development, particulièrement en santé, et par les défis que représentent la mise en place de deals très ambitieux. Vous aimez naviguer dans l'écosystème healthtech, et discuter quotidiennement avec des dirigeants d'établissements, des professionnels de santé et des leaders d'opinions.</p> <p>Vos principales missions seront :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Négocier et signer des contrats</li> <li>Mettre en place de nouveaux partenariats tant avec le secteur public que privé, et développer les partenariats existants</li> <li>Développer une compréhension approfondie du produit et de la proposition de valeur de Synapse</li> <li>Participer et être force de proposition sur la stratégie business.</li> </ul> <p>Poste basé à Paris ou Bordeaux, avec de nombreux déplacements entre les deux villes à prévoir.</p> <p>Informations supplémentaires :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Rémunération fixe + variable à négocier (selon profil)</li> <li>Intéressement possible via entrée au capital de la société (selon profil). Votre chance de devenir millionnaire ;)</li> <li>Mutuelle et prévoyance prise en charge à 100%</li> <li>Abonnements de transports en commun pris en charge à 50%</li> <li>Tickets restaurants</li> <li>Début souhaité : dès que possible</li> </ul>
<b>Type de contrat</b>	CDI
<b>Télétravail</b>	Non spécifié
<b>Client</b>	Synapse Medicine
<b>Description de la société</b>	<p>Synapse Medicine a été fondée par des professionnels de santé partageant la conviction qu'une information médicamenteuse fiable devrait être facilement accessible à tous. C'est pour cela que Synapse a été créé : la première plateforme de Medication Intelligence dédiée au bon usage des médicaments.</p> <p>Concrètement, cela signifie que Synapse Medicine aide les médecins à prescrire, les pharmaciens à délivrer, et les patients à mieux prendre leurs médicaments, via sa plateforme SaaS. L'enjeu est énorme : 30 000 patients décèdent chaque année en France à cause du mauvais usage des médicaments.</p> <p>Aux Etats-Unis, c'est 1 personne sur 250 qui est hospitalisée par an. Issue de l'INSERM et de l'Université de Stanford (USA), et après deux levées de fonds, Synapse Medicine est déployé en Europe, aux Etats-Unis et au Japon.</p>
<b>Localisation</b>	Bordeaux ou Paris
<b>Pays</b>	Array
<b>Description du profil</b>	<p>De formation supérieure (bac+5), anglais courant, vous possédez une sérieuse expérience du domaine de la santé (établissements de santé, télé-médecine, assurance).</p> <p>Vous bénéficiez d'une appétence pour les processus de ventes et la négociation. Vous êtes très polyvalent(e) et organisé(e).</p> <p>Vous bénéficiez d'une grande aisance orale et relationnelle vous permettant d'intervenir lors de réunions avec plusieurs décisionnaires (médecins, pharmaciens et directeurs de structures).</p> <p>Vous êtes motivé(e) par le challenge de rejoindre une start-up en forte croissance, au sein</p>

d'une jeune équipe très qualifiée, sur un sujet de pointe comme l'intelligence artificielle.

Une connaissance du dispositif médical et du modèle SaaS serait un réel avantage.

Une expérience à l'étranger serait également appréciée.

**Expérience** Expérimenté (3-10 ans)

**Profil**

**Secteur** Santé & Social  
Services IT & Digital

**Langue** Anglais  
Français