

Recruteur	
Référence	20D1579011912
Titre de l'offre	Ingénieur Commercial Labège H/F
Description de la mission	Sous la responsabilité de la Directrice régionale basée à Mérignac, vous aurez pour objectif la conquête de nouveaux partenaires revendeurs/distributeurs de matériels d'équipement pour les entreprises. Vos missions consisteront à : - Identifier les partenaires potentiels de votre secteur : 31,32, 81, 82, 12. - Mener une démarche de prospection active pour conquérir de futurs partenaires afin de proposer l'offre de location financière et construire votre réseau sur les marchés suivants : bureautique, télécom, TPV, géolocalisation et sécurité. - Entretenir et développer la relation avec les partenaires dans le respect des règles d'engagement et de risque définies par Leasecom. - Accompagner les partenaires dans la mise en place de leurs dossiers de financement
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Client	NBB Lease
Description de la société	Leasecom, filiale de Fintake group créée en 1984, est une société dédiée au financement des ventes d'équipements destiné aux professionnels. Nous comptons actuellement 160 collaborateurs répartis sur 9 sites en France. Nous sommes un des acteurs majeurs indépendant du marché du financement d'actifs professionnels. Nous accompagnons nos Partenaires et clients dans le financement de leurs ventes d'équipements et de solutions (distributeurs/revendeurs de matériel bureautique, informatique, télécom, sécurité, médical, équipement du commerce - distribution, etc..) auprès de leur clients. Nous sommes à la recherche de nouveaux collaborateurs/trices ayant envie de s'investir dans une société en fort développement. Pour accompagner son développement, la Direction régionale Sud-Ouest, recherche Un Ingénieur commercial H/F, basé à Labège, en CDI.
Localisation	Toulouse
Pays	Array
Description du profil	Issu d'une formation commerciale minimum bac +2, animé(e) par la vente, vous avez acquis et consolidé les meilleures techniques de prospection, découverte et négociation. Vous justifiez d'une expérience réussie de 5 ans minimum dans la vente de services et dans l'animation d'un réseau de partenaires BtoB et avez une parfaite connaissance du financement locatif. Vous avez un tempérament de chasseur (se) et le goût du challenge. Doté(e) d'un grand professionnalisme, vous êtes empathique, ouvert(e) et curieux (se) ce qui vous permet de gagner la confiance d'interlocuteurs exigeants. Vous faites preuve d'autonomie dans votre organisation de travail et aimez évoluer au sein d'une équipe soudée et accompagnée d'un manager terrain. Nous vous proposons : -une rémunération attractive, fixe + commissions, ainsi que la mise à disposition d'un ordinateur, d'un téléphone portable et d'un véhicule de fonction -divers avantages sociaux : participation et intéressement, tickets restaurant, mutuelle familiale Merci d'envoyer votre candidature à recrutement@leasecom.fr
Expérience	Débutant (-3 ans)
Profil	
Secteur	Distribution B2B