

Recruteur	
Référence	20D1593613555
Titre de l'offre	BUSINESS DEVELOPER / INSIDE SALES
Description de la mission	<ul style="list-style-type: none">- Gérer l'ensemble du cycle de vente, de la recherche et de la qualification des leads jusqu'à la négociation et le closing : contacter, appeler, chasser, relancer, ne jamais rien lâcher !- Onboarder tes prospects sur l'utilisation de Georges : prise en main parfaite du produit tout en les rendant fan.- Participer à l'évolution de la stratégie commerciale et des best practices.- Devenir un futur pilier de l'équipe Inside sales de Georges !
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	30-40 K Euro/an
Client	Georges.tech
Description de la société	<p>Notre ambition : simplifier la vie de millions d'indépendants en automatisant leur comptabilité.</p> <p>Georges divise ainsi par cinq le temps et les coûts que nos client dédient à leur comptabilité. Notre croissance exceptionnelle s'appuie sur deux piliers fondamentaux : un produit élégant et bien pensé, et un dévouement total au service de nos utilisateurs. C'est précisément pour promouvoir et faire connaître notre produit que nous recherchons notre futur Inside Business Developer.</p> <p>Grâce à toi, des milliers d'indépendants continueront à partager leur enthousiasme pour Georges.</p>
Localisation	LYON
Pays	Array
Description du profil	<p>Tu as idéalement une première expérience réussie en tant qu'Inside sales.</p> <p>Le téléphone ne te fait pas peur.</p> <p>Tu es passionné par le contact humain et créer du relationnel est ton plaisir quotidien.</p> <p>Tu es prêt à te surpasser, tu aimes les challenges.</p> <p>Tu as envie de participer à une belle aventure qui n'en est encore qu'à ses prémices !</p>
Expérience	Débutant (-3 ans)
Profil	
Secteur	Services IT & Digital