Détail de l'offre : Ingénieur conseil en recrutement – Secteur de l'environnement

Recruteur	
Référence	ING/CO/IMAGREEN/JDU
Titre de l'offre	Ingénieur conseil en recrutement – Secteur de l'environnement
Description de la mission	Dans le cadre de notre développement, nous recherchons deux ingénieurs commerciaux juniors pour rejoindre notre équipe commerciale. Vous développerez en totale autonomie un fichier prospects et clients (grands comptes et PME) sur le secteur de l'environnement (eau, déchets, ENR, industrie, transport) en proposant les services d'Imagreen : - Prestation de recrutement / « chasse de tête », - Mission Temporaire/Assistance Technique/Management de transition (détachement de notre personnel qualifié pour des missions temporaires), - Portage salarial. Vous interviendrez sur l'ensemble des phases du cycle de vente : prospection téléphonique pour identifier l'interlocuteur décisionnaire chez votre client ou votre prospect (interlocuteur RH et interlocuteur opérationnel), décrocher un rdv, convaincre le client lors du rdv, recruter le profil idoine recherché par le client (sourcing/validation des candidats), négociation commerciale, suivi des prestations, fidélisation client. Vous travaillerez sur une grande variété de postes ETAM/Cadre, et ce sur l'ensemble des fonctions : fonctions techniques, fonctions support, fonctions commerciales.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	20-30 K Euro/an
Client	Imagreen
Description de la société	Imagreen, cabinet RH leader du secteur de l'environnement, accompagne les entreprises et valorise la carrière des candidats en France et à l'international en leur proposant des solutions sur-mesure : recrutement CDI / mission / pré-embauche / portage salarial. Nous intervenons exclusivement sur les secteurs suivants : gestion de l'eau, valorisation des déchets, énergies renouvelables, mobilité, infrastructures. Vous souhaitez évoluer ? Rejoignez-nous !
Localisation	Lille Centre
Pays	Array
Description du profil	- De formation Bac+5 (Université, Ecole d'Ingénieur ou Ecole de commerce), vous souhaitez vous investir pleinement dans une PME en croissance sur un secteur d'avenir (environnement, énergies renouvelables). - Vous souhaitez faire du commerce et vendre des services à haute valeur ajoutée en B to B. Une première expérience sur un poste commercial lors d'un stage est un atout pour ce poste. Une maîtrise de l'anglais est un atout supplémentaire. - Entrepreneur dans l'âme, vous savez prendre des initiatives et travailler en autonomie. Vous savez vous investir pleinement pour atteindre et dépasser des objectifs ambitieux. Votre sens commercial, votre implication et votre abnégation sont des qualités que vous devez posséder pour réussir sur ce poste.
Expérience	Débutant (-3 ans)
Profil	
Secteur	Construction Energies, Eau & Environnement Services RH Transport & Logistique