

Recruteur	 SKEMA Business School
Adresse	Pôle Universitaire Léonard de Vinci Esplanade Mona Lisa
Code postal	92916
Ville	PARIS LA DEFENSE CEDEX
Référence	18D1528793541
Titre de l'offre	Directeur relations alumni & développement fundraising
Description de la mission	<p>Rattaché(e) à la Direction Générale de l'Ecole, vous aurez pour missions principales de mettre en oeuvre un programme d'animation et d'engagement du réseau alumni de SKEMA Business School – 40 000 diplômés dans le monde en 2018. En parallèle vous aurez à définir et piloter la stratégie globale de collecte de fonds en adéquation avec les valeurs et objectifs de l'Ecole.</p> <p>Relations alumni :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Mettre en oeuvre, en lien avec les instances de gouvernance de l'Ecole et de l'Association des diplômés, les axes stratégiques visant le renforcement de la relation à la communauté des diplômés ; - Faire évoluer l'offre de services, d'activités et d'outils à l'attention des diplômés afin de maintenir tout au long de la vie un lien et un engagement avec l'Ecole ; - Accompagner, promouvoir et suivre les évolutions de carrières des diplômés ; - Coordonner l'organisation d'événements fédérateurs à travers le monde ; - Dynamiser les opérations de mise en relation entre anciens et étudiants ; - Mobiliser les diplômés sur les opérations /campagnes visant à accélérer la dynamique de croissance de le l'Ecole ; <p>Fundraising :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Traduire la stratégie globale de l'Ecole en stratégie de collecte de fonds : définir les objectifs globaux de la collecte, le plan de développement à court, moyen et long terme ; - Mettre en oeuvre une première initiative majeure de développement ; - Sensibiliser et mobiliser l'ensemble des acteurs (administrateurs, dirigeants, alumni, professeurs, collaborateurs, « ambassadeurs ») à la démarche de levée de fonds ; - Définir la stratégie de fidélisation, les contreparties et le programme de reconnaissance des donateurs afin d'assurer un suivi relationnel de qualité ; - Structurer une organisation et des compétences pour permettre l'atteinte des objectifs de levée de fonds ; - Suivre les indicateurs d'avancement, de dépenses et de recettes (dons) et veiller à l'exécution budgétaire dans le respect des engagements pris ; - Se tenir informé des nouvelles techniques de levée de fonds – qui émanent souvent de pays anglo-saxons – afin d'être en mesure d'insuffler l'innovation ; - Contrôler et suivre les activités des fondations (en France et à l'International) liés à l'initiative majeure de développement ;
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Client	 SKEMA BUSINESS SCHOOL
Description de la société	<p>SKEMA Business School est une école supérieure de commerce qui compte 3 campus en France (Lille, Paris, Sophia Antipolis) et 3 campus à l'international : en Chine (Suzhou), aux USA (Raleigh, NC) et au Brésil (Belo Horizonte).</p> <p>Accréditée EQUIS, AACSB et AMBA, SKEMA se positionne clairement comme l'école du leadership, formant partout dans le monde des décideurs pionniers de l'économie de la connaissance. Aujourd'hui, SKEMA se donne les moyens de son ambition et développe un projet innovant d'école multi campus d'envergure internationale. C'est pourquoi elle se doit d'être à la pointe de l'innovation, notamment en matière d'enseignement. Pour former les talents de demain, SKEMA a besoin des compétences d'hommes et de femmes à l'image des valeurs de l'école : excellence académique, humanisme et multiculturalisme.</p> <p>SKEMA propose des parcours riches et des opportunités de mobilités nationales et internationales. Rejoignez nos équipes !</p>
Localisation	Paris La Défense
Pays	Array

- Description du profil
- Bac +5 min. : Les disciplines de formations sont variées et ouvertes ;
 - L'accès à la fonction est notamment possible pour les diplômés de :
 - o Masters en gestion et organisation, management, marketing, commercial, sciences po, sciences économiques.
 - o Ecole de management ;
 - o MBA ou formations spécialisées ;
 - Une expérience similaire (7 à 10 ans) en levée de fonds dans un organisme sans but lucratif est indispensable (idéalement en Amérique du Nord : Etats-Unis ou Canada) ;
 - Bonne connaissance et capacité d'analyses du monde économique ;
 - Connaissance des techniques de marketing et de communication notamment appliquées à la levée de fonds ;
 - Capacité à convaincre et aisance relationnelle avec tout type d'interlocuteur ;
 - Maîtrise des techniques d'organisation, de gestion d'équipe et de gestion du projet ;
 - Connaissances financières pour l'établissement et le suivi des budgets ;
 - Anglais courant ;

Pour postuler, rendez-vous directement sur notre site web

<http://www.skema-bs.fr/skema-recrute-pour-skema/postuler-pour-skema>

Expérience Confirmé (+ de 10 ans)
Secteur Education & Formation
Disponibilité 3 mois et plus