

Recruteur EDF
Adresse 38 rue Jacques Ibe
Code postal 75017
Ville PARIS
Référence 2025-125554
Titre de l'offre Ingénieure Commerciale/Ingénieur Commercial F/H (2025-125554)
Description de la mission Type de contrat : CDI

Niveau de formation :BAC +4 / BAC +5

Expérience : Débutant

Spécialité(s) : Commercial / Vente / Marketing

Pays / Région : France / Hauts-de-France

Ville : Lille

Description de l'offre

Au croisement d'enjeux essentiels et captivants, rejoignez un groupe à la dimension internationale, champion de la croissance bas carbone et activement engagé dans la lutte contre le réchauffement climatique !
Rejoindre EDF, c'est également travailler dans un Groupe porteur de valeurs fortes, qui innove avec de solides actifs industriels et vous confie des missions qui ont du sens. Découvrez en images nos orientations et nos valeurs sur la chaîne Youtube EDF → <https://www.youtube.com/user/EDFCommunitymanager>

La Direction Commerce Nord-Ouest, entité du Groupe EDF, recrute un(e) ingénieur(e) commercial(e). Dans un environnement fortement concurrentiel en évolution permanente, vous êtes responsable de la relation avec les clients entreprises et collectivités, ayant pour objectif de fidéliser et développer la valeur de votre portefeuille clients. C'est le défi auquel vous seriez confronté(e) chez EDF.

Quelles sont vos missions ?

- Mettre en oeuvre une stratégie de développement de son portefeuille de clients : fidélisation, développement, satisfaction,
- Établir une relation commerciale durable avec ses interlocuteurs,
- Proposer des solutions énergétiques adaptées aux besoins de chacun de ses clients,
- Renégocier les contrats arrivant à échéance face à des acteurs experts chez ses clients (acheteur, juriste, directeur technique...) en tenant compte des mécanismes du marché de l'énergie,
- Solliciter et coordonner l'appui d'experts internes et de filiales grâce à sa connaissance des fonctionnements internes au Groupe EDF,
- Cibler les prospects et apporte de nouveaux contrats.

Vous bénéficiez d'un cursus de formation vous permettant d'acquérir les compétences nécessaires à vos missions. En fonction de ses besoins, un dispositif d'accompagnement et de professionnalisation est mis en

place pour vous permettre de conforter ses compétences et en développer de nouvelles. Votre implication, votre performance commerciale et vos compétences vous permettront d'évoluer et de se construire un parcours professionnel au sein de la Direction Commerce ou du Groupe EDF.

Type de contrat	CDI
Télétravail	Pas de télétravail
Description de la société	240 métiers exercés, près de 160.000 collaborateurs, des parcours professionnels. De la production au transport, de la recherche à la commercialisation jusqu'aux grands projets énergétiques de demain, découvrez le groupe EDF autrement. Chaque jour, plusieurs dizaines de millions de clients utilisent l'électricité produite par EDF, l'un des tout premiers électriciens mondiaux, actif de la production à la commercialisation. Les femmes et les hommes d'EDF s'engagent : à répondre en permanence à leurs attentes et à leurs besoins d'électricité et à leur garantir la meilleure efficacité énergétique, à leur assurer une sécurité énergétique maximale, à préparer notre avenir à tous en inventant l'électricité de demain, qu'elle soit nucléaire, hydroélectrique, éolienne, photovoltaïque... et à bâtir ainsi un monde moins émetteur de CO2.
Localisation	lille
Code localisation	Union Européenne
Pays	France
Description du profil	Nous recrutons des profils jeunes diplômés et expérimentés. Vous êtes diplômé(e) d'une école d'ingénieur. Vous avez idéalement une première expérience sur des fonctions commerciales (chargé d'affaires, technico-commercial) dans le secteur des énergies. Quelles sont les compétences requises pour ce poste ? - combativité commerciale tout en gardant les valeurs éthiques du Groupe, - capacité d'adaptation aux besoins des clients, - aisance dans les échanges en face à face avec des interlocuteurs variés, - capacité à travailler en mode projet et collaboratif, - investissement dans les domaines technique, financier et réglementaire, - autonomie d'organisation. Rémunération & avantages Une rémunération comprise de 40 à 55K brut annuel sur 13 mois (en fonction de votre niveau d'expérience) et un variable selon votre performance commerciale individuelle et collective vous sera proposée. La rémunération globale chez EDF est également constituée d'autres avantages : - Télétravail ouvert (après la montée en compétence) - Tarifs avantageux sur vos contrats d'énergie - Intéressement et mutuelle - Prime individuelle annuelle Conformément aux engagements pris par EDF SA en faveur de l'accueil et de l'intégration des personnes en situation de handicap, cet emploi est ouvert à toutes et à tous sous réserve de l'accord de la médecine du travail.
Expérience	Débutant (-3 ans)
Profil	Commercial
Secteur	Energies, Eau & Environnement
Langue	Français