Détail de l'offre : International Sales Director / ROGER & GALLET

Recruteur	BeThe1
Référence	20C1584719453
Titre de l'offre	International Sales Director / ROGER & GALLET
Description de la mission	Sous la responsabilité directe du DG de la Maison - vous êtes un membre clé de l'équipe de management. - vous pilotez et développez la stratégie et les ventes à l'international en ligne avec le business plan et une perspective long terme. - vous auditez et diagnostiquez la distribution internationale et vous identifiez pays par pays les meilleures opportunités d'implantation ou de partenariat : importateurs distributeurs, client grand compte en direct, filiale, collaboration avec une autre marque, etc. - vous développez naturellement des relations fortes d'affaires et de confiance avec les partenaires commerciaux et les clients. - à partir du plan de route de redéploiement de la Maison, vous construisez votre équipe dans un souci d'efficience et de rentabilité. - vous vous appuyez sur les équipes internes notamment marketing pour vous aider à construire, à négocier et à mettre en oeuvre des plans d'animation des produits avec vos réseaux de distribution. Fonctions : [commercial] vente export à importateur/agent/distributeur, vente aux comptes clés, Produits : [beauté] parfums, hygiène, Secteur d'activité : [industrie - fabricant] beauté
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Description de la société	ROGER & GALLET est une Maison de parfum française fondée en 1862 à Paris. Son histoire est d'une grande richesse historique, elle est en particulier l'héritière de la formule du créateur de "l'eau de Cologne". La Maison est en cours de reprise complète par la holding d'investissement de l'entrepreneur Jacques Veyrat (voir www.impala-sas.com). Une équipe est en cours de construction pour redéployer et redynamiser la Maison : ambiance start-up, très haut niveau de professionnalisme de l'équipe dirigeante, pragmatisme et efficacité, confiance et convivialité. ROGER & GALLET est aujourd'hui distribuée en France et dans de plusieurs pays à l'international, avec un focus Europe, Japon et Moyen-Orient, dans les circuits pharmacies, parapharmacies, parfumeries, grands magasins et boutiques d'aéroport; le CA d'environ □50M/an est amené à se développer rapidement. Pour mener à bien ce projet entrepreneurial et ambitieux, la Maison recherche aujourd'hui son.sa International Sales Director (basé.e à Paris 8e)
Localisation	Paris (75)
Pays	Array
Description du profil	- vous avez minimum 10 années d'expérience internationale dans la beauté avec un focus dans l'ouverture de nouveaux marchés et la gestion et l'animation de réseaux d'importateurs distributeurs, de comptes clés, de filiales, etc. - vous disposez d'une très bonne connaissance des marchés internationaux et de ses principaux acteurs, et vous êtes expert.e pour identifier, sélectionner et piloter les bons partenaires pour développer la marque Roger & Gallet.

- vous avez un grand talent pour les relations avec les autres, en particulier vos équipes et vos clients, votre énergie et votre enthousiasme sont communicatifs et fédérateurs et vous permettent de mobiliser tous les acteurs externes et internes.
- vous êtes fin négotiateur.rice et savez créer des relations et clore des accords win-win avec vos clients, vos partenaires.
- vous avez un esprit analytique, une solide culture des chiffres et des résultats.
- vous êtes sensible à la qualité et à l'ADN des produits de la Maison que vous aurez plaisir à incarner.
- vous aimez travailler dans des petites structures vraiment entrepreneuriales où vous êtes force de proposition avec beaucoup d'autonomie.
- le poste peut convenir à un.e professionnel.le confirmé.e à fort potentiel.
- vous êtes disponible pour vous déplacer fréquemment à l'international.

Années d'expérience : 10 à 15
Langues : anglais (usage professionnel),

Comment postuler à ce poste ?

1. Visualisez l'offre sur le site www.BeThe1.com
(Accès direct sur :
http://www.bethe1.com/fr/home/offres-emploi/roger-gallet-international-sales-director-5618)
2. Dans l'offre, postulez en cliquant sur "Je suis candidat(e) pour ce poste"
3. Enregistrez votre profil et votre lettre de motivation
4. L'employeur ou un consultant de BeThe1 pourra ainsi vous sélectionner et vous contacter !

Attention ! L'employeur a mandaté BeThe1 pour ce poste.
Merci d'envoyer votre candidature uniquement à BeThe1.

Expérience Confirmé (+ de 10 ans)
Profil
Secteur Luxe