

Recruteur	
Référence	21D1631609194
Titre de l'offre	Sales / Business Developer / Commercial.e BtoB "Chasse"
Description de la mission	<p>Pourquoi on recrute ?</p> <p>Le marché explose, et nous avons la meilleure solution SaaS pour y répondre ! Nous travaillons avec plus de 70 de clients. Notre objectif 2021 est de tripler le MRR. 2021 est aussi l'année de notre deuxième levée de fonds. Nous projetons notre "Series A" fin 2022, avec l'internationalisation.</p> <p>More on TwicPics : www.twicpics.com</p> <p>La mission : signer de nouveaux clients en France et amorcer les premières touches à l'international</p> <ul style="list-style-type: none"> - "Cold-calling" et génération de rendez-vous - Démonstration de la solution TwicPics en rendez-vous - Identification d'opportunités et forecasting sur PipeDrive - Négociation de prix, closing - Collaboration étroite avec notre Head of Growth et notre BDR en amont - Organisation de notre présence sur les salons et événements clés - Et plus encore ! <p>Cibles : Grand Comptes et ETIs</p> <ul style="list-style-type: none"> - Personnas : Digital Officer, E-Commerce Manager, CTO Web - Secteurs clés : E-Commerce, Retail et DNVB, mode, cosmétique, Immobilier, certains Industriels... <p>Objectifs :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Nombre de rendez-vous générés - Nombre d'opportunités générées - MRR
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	60-70 K Euro/an
Client	TWICPICS
Description de la société	<p>TwicPics a pour mission d'offrir aux professionnels du Web une solution exceptionnelle pour délivrer des expériences Web à la pointe de la technologie.</p> <p>TwicPics est un service de traitement d'image temps-réel qui permet aux professionnels du Web de livrer des contenus visuels de qualité tout en garantissant performances optimales et simplicité d'implémentation.</p> <p>Fondée en 2018 par trois experts du Web, TwicPics ambitionne de devenir un acteur incontournable de la livraison et de l'optimisation des médias sur le Web, en France, en Europe, puis à l'international.</p> <p>Grâce à TwicPics les professionnels du web et du mobile ont la possibilité de s'affranchir de toutes les contraintes liées aux images. TwicPics permet de produire des sites superbes et des applications très réactives en un minimum de temps.</p> <p>TwicPics travaille avec de grandes marques : L'Oréal, Celine/LVMH, La Redoute, Camaïeu, Mama Shelter, Groupe SEB ou encore 20 minutes.</p> <p>Spoiler Alerte : nous sommes en beta pour optimiser et livrer des "vidéos-courtes" intégrées dans les pages web, avec une approche identique à celle des images !</p>
Localisation	Paris
Pays	Array
Description du profil	Chasseur.se expérimenté.e dans le SaaS, avec beaucoup d'ambition ! Evolution rapide à

envisager !

Vous avez idéalement entre trois et cinq années d'expérience dans le SaaS et dans le BtoB, avec un carnet d'adresses dans la tech et dans le web.

Vos compétences :

- Cold-calling
- Maîtrise du cycle complet de la vente, de la chasse au closing, en passant par le forecast
- Vous êtes à l'aise avec les outils de chasse sur à minima trois canaux : emails, LinkedIn, et téléphone
- Bonne aisance et communication orale: téléphone, rendez-vous et visio
- Capacité à exécuter pour démontrer l'excellence et atteinte de résultats
- Bon niveau d'anglais

Vos savoir-être :

- Esprit entrepreneur, agile, dynamique, autonome, proactif.ve, esprit d'équipe
- Forte résilience sur ce métier exigeant, énergique, rapide
- Force de proposition et initiatives
- Bonne appétence pour la Tech Web
- Vous êtes à l'aise, voire familier, avec l'environnement startup/SaaS

Vous travaillez en étroite collaboration avec l'un des fondateurs de TwicPics, notre Head of Sales.

Package :

- Fixe plus variable en fonction de l'expérience, plus carte Swile
- MacBook Air
- Remote friendly
- Bureaux au 64 Rue du Dessous des Berges, Paris XIIIe

Déroulement des entretiens :

Interview 1h avec Marc-Henri dans le XIIIe arrondissement, puis avec les trois autres fondateurs ainsi qu'avec notre business developer et BDR.
C'est promis, on avance rapidement s'il y a un "match" !

Expérience Expérimenté (3-10 ans)
Profil
Secteur Services IT & Digital