

<b>Recruteur</b>	Malakoff Humanis
<b>Adresse</b>	21 rue Lafitte
<b>Code postal</b>	75317
<b>Ville</b>	Paris
<b>Référence</b>	5123998
<b>Titre de l'offre</b>	Chargé d'affaires Entreprises F/H - Assurances de Personnes
<b>Description de la mission</b>	Vous avez envie d'un nouveau challenge et rejoindre un groupe solide et engagé?

Tentez l'aventure Malakoff Humanis!

Qui sommes-nous ? Protéger, accompagner, innover: découvrez en plus sur notre raison d'être.

Pourquoi avons-nous besoin de vous?

Pour garantir l'atteinte et le développement du chiffre d'affaires Prévoyance, Santé, Epargne auprès des entreprises de salariés de 10 à 100 salariés.

Pour participer au développement de la notoriété du Groupe.

Vous rejoindrez notre délégation commerciale de l'Occitanie sur laquelle travaillent quatre commerciaux en poste à Toulouse et trois sur notre délégation de Montpellier.

Missions

Quelles seront vos missions ?

Au sein du réseau direct collectif et de la délégation de Toulouse, vous aurez pour missions de :

Développer un portefeuille de prospects (en direct ou par l'intermédiaire d'un tiers):

Repérer, en collaboration avec le service Marketing, les cibles pertinentes pour les actions commerciales

Elaborer et mettre en œuvre des actions de prospection

Démarcher les prospects dans les « segments cibles » définis, et travailler la recommandation client

Assurer le conseil aux clients et prospects, et préconiser des solutions Frais de santé, prévoyance et Epargne.

Suivre son portefeuille de clientèle et organiser son action commerciale:

Réaliser, le cas échéant, les renégociations et indexations de son portefeuille

Développer son portefeuille par des actions commerciales adaptées

Participer à la conception et réaliser des actions de fidélisation de ses clients

Organiser ses activités en cohérence avec les actions commerciales du Groupe et les objectifs fixés

Effectuer le reporting de son action commerciale:

Renseigner et mettre à jour les données commerciales et les tableaux de bord

Effectuer un reporting régulier de son activité, notamment suivre les indicateurs et les statistiques sur les clients

Remonter les informations pertinentes du terrain

Pilote l'équilibre des comptes:

Participer à la tarification des contrats en lien avec la Direction de la souscription

Analyser et suivre les comptes de résultats

Mettre en œuvre les actions nécessaires pour suivre son portefeuille.

Activités Complémentaires:

Représenter le Groupe lors de manifestations commerciales et institutionnelles

Travailler en collaboration dans le cadre de partenariats internes et externes

Travailler en synergie avec la prévention et l'accompagnement social.

Zone de chalandise :

Le TARN-ET-GARONNE (82), la HAUTE-GARONNE (31) et l'AUDE (11)

**Type de contrat** CDI

**Télétravail** Pas de télétravail

**Description de la société** Malakoff Humanis est un groupe de protection sociale paritaire, mutualiste et à but non lucratif.

L'ensemble de nos bénéficiaires est donc réinvesti au profit de nos clients, en services, en accompagnement social ou pour soutenir des causes d'intérêt général que nous défendons. L'innovation est depuis toujours au cœur de notre action.

Fier d'avoir obtenu le Label Alliance, notre Groupe porte une attention particulière à la diversité et s'engage à soutenir les personnes en situation de handicap. Chez Malakoff Humanis, nous sommes convaincus que notre force est la somme de toutes nos différences.

**Localisation** Toulouse

**Description du profil** Ce poste est fait pour vous si...

Vous êtes diplômé(e) d'une école de commerce (ou équivalent), avez un Bac +3 jusqu'à Bac +5

Vous justifiez d'une expérience de 3 à 5 ans en prospection commerciale

Vous avez le goût du challenge, vous êtes agile et vous maîtrisez les techniques de négociations commerciales

Vous êtes pleinement autonome et savez prendre des initiatives

Vous avez l'esprit d'équipe

Votre accompagnement en intégrant le groupe :

En intégrant le groupe Malakoff Humanis, vous intégrerez notre académie commerciale lors de votre prise de poste.

Tout au long de votre parcours professionnel, vous pourrez bénéficier de différents dispositifs de formation et évoluer au sein du Groupe grâce à nos opportunités en mobilité interne.

Où allez-vous travailler ?

Au Basso Cambou - Bat A - 2 impasse Marcel Chalard, 31000 Toulouse.

Envie d'en savoir plus sur qui nous sommes chez Malakoff Humanis ? « Quand on pousse la porte de Malakoff Humanis »

Alors, prêt(e) à nous rejoindre ?

Localisation du poste

Occitanie, Haute Garonne (31)

Ville

Toulouse

Critères candidat

Spécialisation

COMMERCIAL

**Expérience** Expérimenté (3-10 ans)

**Profil** Commercial

**Secteur** Assurance