

Détail de l'offre : Ingénieur d'affaires H/F - Bordeaux

Recruteur	Jiliti
Adresse	100 rue des Solets
Code postal	94150
Ville	RUNGIS
Référence	21D1626773071
Titre de l'offre	Ingénieur d'affaires H/F - Bordeaux
Description de la mission	Rattaché à la Direction des Ventes Sud-Ouest, vous êtes en charge des activités suivantes : - Détecter et comprendre les besoins des clients et prospects du territoire qui lui est confié sur les offres qu'il porte : maintenance critique d'infrastructures, services connexes et transformation (virtualisation, hébergement, PRA...) - Transformer les opportunités détectées en contrat ou commandes - Renseigner et suivre le CRM. - Participer à l'élaboration de propositions techniques, - Prendre en charge le suivi et les relances commerciales - Présenter les propositions commerciales. A ce titre, vous êtes chargé d'analyser les besoins des clients et prospects et de leur proposer les services adaptés, de les accompagner dans leur démarche et de les fidéliser. Vous devez également prospecter pour conquérir de nouvelles affaires et de nouveaux clients.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Description de la société	Jiliti - précédemment Econocom Business Continuity - est votre partenaire de confiance pour manager efficacement vos équipements et vos budgets IT. Notre approche multi-constructeurs et multi-technologies vous permet de bénéficier d'un guichet unique et de solutions compétitives pour optimiser le cycle de vie de vos infrastructures et réduire vos coûts. Chez Jiliti, nos experts sont guidés par le service client, pour prendre soin de la performance de vos infrastructures IT. Vous souhaitez intégrer une équipe dynamique et chaleureuse basée sur des valeurs humaines fortes qui vous permettra de monter en compétences et de vous épanouir professionnellement ? Rejoignez-nous !
Localisation	Bordeaux
Pays	Array
Description du profil	- Titulaire d'un bac +5, de formation commerciale, vous justifiez d'une première expérience sur un poste similaire - Une expérience dans le secteur de l'IT, sur la vente de solutions et son écosystème serait un atout - Doté(e) d'un fort sens du relationnel, vous êtes reconnu(e) pour votre proactivité, votre détermination et votre autonomie - Orienté(e) service clients, vous êtes fiable et vous appréciez le travail d'équipe - Votre anglais est professionnel - Vous êtes mobile et vous connaissez la région
Expérience	Débutant (-3 ans)
Profil	
Secteur	Services IT & Digital
Langue	Anglais