

<b>Recruteur</b>	
<b>Référence</b>	19D1570030154
<b>Titre de l'offre</b>	Ingénieur Commercial H/F
<b>Description de la mission</b>	<p>Pour accompagner son développement, la Direction régionale Paris/IDF souhaite accueillir :</p> <p>Des Ingénieurs commerciaux H/F            CDI            Siège social Paris 15ème</p> <p>Vos missions :</p> <p>Sous la responsabilité du Directeur régional, vous aurez pour objectif de conquérir de nouveaux partenaires revendeurs/distributeurs de matériels d'équipement pour les entreprises.</p> <p>Vos missions consisteront à :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Identifier les partenaires potentiels de votre secteur.</li> <li>- Mener une démarche de prospection active pour conquérir de futurs partenaires afin de proposer l'offre de location financière Leasecom et construire votre réseau.</li> <li>- Entretenir et développer la relation avec les partenaires dans le respect des règles d'engagement et de risque définies par Leasecom.</li> <li>- Accompagner les partenaires dans la mise en place de leurs dossiers de financement</li> </ul>
<b>Type de contrat</b>	CDI
<b>Télétravail</b>	Non spécifié
<b>Client</b>	Leasecom
<b>Description de la société</b>	<p>Pionnier de la location financière et de l'économie de l'usage, Leasecom, filiale de FinTake Group, accompagne les entreprises dans le financement de leur croissance. Grâce à des solutions de financement des équipements professionnels évolutifs, à forte composante technologique, tels que la bureautique, les télécoms, la géolocalisation, la sécurité, les équipements médicaux, les petits équipements industriels, les équipements de l'hôtellerie et des métiers de bouche, Leasecom accompagne, depuis 1984, un réseau de 1 100 partenaires constructeurs, distributeurs, éditeurs et gère plus de 41 000 relations clients.</p>
<b>Localisation</b>	Paris & banlieue
<b>Pays</b>	Array
<b>Description du profil</b>	<p>Votre profil :</p> <p>Issu d'une formation commerciale minimum bac +2, animé(e) par la vente, vous avez acquis et consolidé les meilleures techniques de prospection, découverte et négociation.</p> <p>Vous justifiez d'une expérience réussie dans la vente de services et dans l'animation d'un réseau de partenaires BtoB. Vous avez un tempérament de chasseur (se) et le goût du challenge.</p> <p>Doté(e) d'un grand professionnalisme, vous êtes empathique, ouvert(e) et curieux (se) ce qui vous permet de gagner la confiance d'interlocuteurs exigeants.</p> <p>Vous faites preuve d'autonomie dans votre organisation de travail et aimez évoluer au sein d'une équipe soudée et accompagnée d'un manager terrain.</p> <p>Nous vous proposons : une rémunération attractive, fixe + commissions non plafonnées + P&amp;I, ainsi que la mise à disposition d'un ordinateur, d'un téléphone portable et d'un véhicule de fonction.</p> <p>Merci d'envoyer votre candidature à <a href="mailto:recrutement@leasecom.fr">recrutement@leasecom.fr</a></p>
<b>Expérience</b>	Expérimenté (3-10 ans)
<b>Profil</b>	
<b>Secteur</b>	Banque & Finance