

Recruteur	TALEEZ
Adresse	425 RUE JEAN ROSTAND
Code postal	31670
Ville	LABEGE
Référence	2p0r2u4
Titre	Account Executive (Ingénieur Commercial) F/H
Description du poste	<p>Le poste</p> <p>Un Account Executive (Ingénieur Commercial) F/H performant.e sera un excellent communicant qui saura conseiller ses prospects sur la meilleure adéquation entre leur besoin et les produits & services AmazingContent.</p> <p>Identifier, segmenter, engager et convertir des prospects qualifiés pour atteindre tes objectifs</p> <p>Développer des relations privilégiées avec tes prospects et clients (dirigeants grands comptes)</p> <p>Gérer ton pipe d'opportunités, être responsable de la qualité de tes prévisions et anticiper les actions nécessaires</p> <p>Suivre tes clients pour faire grandir le business au sein des comptes et générer de l'upsell</p> <p>Rapporter tes actions sur une base hebdomadaire a minima et être proactif dans le partage de tes best practices à la team Sales</p> <p>Collaborer efficacement avec l'ensemble des équipes (Sales, Marketing, Account Management & Customer Success, Product & Finance) pour créer le maximum de valeur</p> <p>Réaliser une prévision des ventes et une présentation régulière des KPIs</p> <p>AmazingContent, c'est avant tout une aventure humaine et professionnelle enrichissante, tant avec l'équipe qu'au quotidien avec les clients.</p>
Type de contrat	CDI
Description de la société	<p>À propos de AmazingContent</p> <p>AmazingContent est la première plateforme collaborative qui permet aux équipes de communication de faire parler les dirigeants sur les réseaux sociaux.</p> <p>Parce qu'elles n'ont pas su assumer leurs actions et ont oublié de joindre le geste à la parole, les entreprises ont vu la confiance accordée à leurs discours s'éroder. Or, retrouver cette confiance de la part de leurs parties prenantes est aujourd'hui un enjeu capital : sans elle, il ne peut pas y avoir de futur viable.</p> <p>Notre approche : permettre aux dirigeants de s'exprimer haut et fort sur les sujets qui comptent pour leur entreprise et pour eux, le tout en un minimum de temps et en toute autonomie.</p> <p>Pour garantir une expérience client de qualité, AmazingContent mise sur le développement sur-mesure de fonctionnalités adaptées, aussi bien pour « augmenter » les équipes de communication (veille stratégique, industry news & trends générés par l'IA, workflow de validation sur-mesure...) que pour faciliter l'implication des dirigeants (validation en 1 clic, UX/UI ultra simple et performante...)</p> <p>AmazingContent accompagne aujourd'hui plus de 80 directions de la communication et plusieurs centaines de dirigeants issus de plus de 8 fonctions métier.</p> <p>Dans le cadre de son développement, sous la responsabilité directe du CEO, nous recherchons un Account Executive (Ingénieur Commercial) F/H pour renforcer notre équipe de 15 personnes et développer le portefeuille clients B2B grands comptes.</p>
Localisation	Paris
Pays	France
Profil recherché	<p>Profil recherché</p> <ul style="list-style-type: none"> · 2/3 ans d'expérience en vente B2B grands comptes · Tu as une grande maîtrise de tous les process de vente et de négociation · Tu as un sens aigu de la relation client : écoute, empathie et capacité d'accompagner le client dans sa recherche de solution en le conseillant · Bien organisé et autonome, tu sais prioriser tes actions pour être performant dans un environnement qui évolue continuellement · Tu es persévérant et pugnace · Une expérience en Saas et/ou dans le secteur de la communication est un plus.
	LOCALISATION
	Paris
	CONTRAT
	CDI

PROFIL
Commercial

Expérience Débutant (-3 ans)

Métier Directeur Commercial, Ventes, Développement
Directeur Commercial et Marketing
Directeur internet, e-commerce
Responsable internet, e-commerce
Business Developer, (Key) Account Manager, Directeur régional
Chef d'agence, Responsable magasin
Responsable Commercial/Ventes, Chef de rayon, Chef de secteur, Chef des ventes
Ingénieur technico-commercial
Conseiller commercial
Assistant commercial, administration des ventes et SAV
Directeur Export, Directeur International
Area manager, chef de zone export
Business Analyst
Télévendeur, animateur des ventes
Category Manager, Trade marketing
Responsable Pricing
Autres Commercial, vente, export

Secteur Informatique, web