Détail de l'offre : RESPONSABLE COMMERCIAL FINANCEMENT AUTO/LOISIRS

Recruteur	
Référence	22D1642168036
Titre de l'offre	RESPONSABLE COMMERCIAL FINANCEMENT AUTO/LOISIRS
Description de la mission	Avec Cofidis, construisons ensemble le Commerce de demain. Nous recherchons pour notre Direction des Partenariats, notre futur.e Responsable Commercial. Ambassadeur de Cofidis, vous garantissez le développement et l'animation commerciale de votre périmètre géographique, pour le marché automobile et les véhicules de loisirs. (départements: 58, 71, 03, 63 42 et 43) Vous intégrerez une équipe d'experts en développement B to B, cultivant l'audace et le goût de la performance ! « Connecté Partenaire », vous proposez et mettez en oeuvre votre plan de prospection. Vous analysez les potentialités business, négociez les conditions du partenariat et intégrez les nouveaux Partenaires. Vous accompagnez les équipes de vente en proximité, assurez les formations et apportez votre expertise. « Créateur d'échange et de relation », vous animez les Partenaires sur le terrain et assurez la relation commerciale au quotidien. Vous déployez des challenges, proposez des plans d'actions, et apportez une assistance opérationnelle. « Rigoureux et engagé », vous analysez et pilotez les résultats de votre portefeuille. Vous appréciez la fiabilité des apporteurs, et veillez à la qualité des dossiers de financement. Vous assurez le relais du service réclamation, avec nos adhérents.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Client	COFIDIS
Description de la société	Cofidis est une entreprise experte dans la vente de solutions de crédit à distance depuis plus de 30 ans. Société du Groupe Cofidis Participations, Cofidis s'appuie sur un actionnariat solide : le Crédit Mutuel Alliance Fédérale, son actionnaire majoritaire, et Argosyn, regroupant des activités financières. Notre moteur L'excellence relationnelle ! Chez Cofidis, nous plaçons l'humain au coeur de notre stratégie. En accompagnant chacun de nos clients dans leurs projets de vie. En accompagnant chacun de nos collaborateurs dans la réussite de leur carrière. Nos preuves Nous sommes 8 fois Elu Service Client de l'Année et Europe Best Workplaces 2019 ! Travailler chez Cofidis, c'est donner du sens à votre métier. C'est travailler dans un cadre unique avec une ambiance de travail conviviale. C'est être créateur de confiance, connecté et engagé.
Localisation	Clermont-Ferrand (63 - Puy-de-Dôme)
Pays	Array
Description du profil	Ce qui nous séduira ;) - Vous disposez d'une expérience significative dans le vente, acquise impérativement sur le terrain en B to B. - Une bonne connaissance des produits de financement est nécessaire. - Vous êtes reconnu(e) pour votre sens pédagogique et vos qualités d'analyse. - Vous avez un tempérament de négociateur, orienté chasse et développement. - Votre capacité à convaincre et votre diplomatie vous permettront de réussir dans votre rôle d'interface entre le partenaire, et les interlocuteurs internes. #Audace #Agilité #Simplicité #Responsabilité #Considération #RejoignezlaventureCofidis!
Expérience	Expérimenté (3-10 ans)
Profil	
Secteur	Banque & Finance