

Détail de l'offre : Attaché Commercial et Recrutement

<b>Recruteur</b>	DOMINO RH
<b>Adresse</b>	31 rue Mazenod
<b>Code postal</b>	69003
<b>Ville</b>	LYON
<b>Référence</b>	25D1737128623
<b>Titre de l'offre</b>	Attaché Commercial et Recrutement
<b>Description de la mission</b>	<p>Votre première tâche consistera à développer un portefeuille de clients. Vous prospecterez de nouveaux contacts, prendrez des rendez-vous, présenterez nos services avec conviction, négociez les contrats et finalement les conclurez.</p> <p>Ensuite, il vous faudra fidéliser ces clients. Pour cela, vous assurerez un suivi régulier, écouterez attentivement leurs besoins et proposerez des solutions adaptées. Vous gèrerez également les litiges avec tact et professionnalisme.</p> <p>Vous aurez également pour mission de recruter les meilleurs talents. Vous rédigerez et diffuserez des offres d'emploi, effectuerez du sourcing, mènerez des entretiens de recrutement, évalueriez les compétences des candidats et les présenterez aux clients.</p> <p>Sur le plan administratif, vous participerez au placement en missions, rédigerez les contrats de travail, contrôlerez les paies, suivrez les temps de travail et gèrerez les fins de mission.</p> <p>Vous participerez activement à la stratégie commerciale de l'entreprise en analysant le marché, en effectuant une veille concurrentielle et en proposant des actions commerciales innovantes.</p> <p>Enfin, vous gèrerez votre activité comme un véritable centre de profit, en suivant les indicateurs de performance et en gérant vos chiffres avec rigueur et précision.</p> <p>Des permanences téléphoniques sont prévues le soir à partir de 18h30 et le week-end, de l'ordre d'une semaine sur deux.</p> <p>Rejoignez-nous pour une aventure professionnelle enrichissante et stimulante !</p>
<b>Type de contrat</b>	CDI
<b>Télétravail</b>	Pas de télétravail
<b>Rémunération</b>	30-40 K Euro/an
<b>Description de la société</b>	Domino RH recrute son futur Attaché Commercial et Recrutement prêt à relever des défis et à prendre en main son activité au sein de notre agence Domino Care spécialisée dans le secteur paramédical.
<b>Localisation</b>	EPINAL
<b>Code localisation</b>	Union Européenne
<b>Pays</b>	France
<b>Description du profil</b>	<p>Vous êtes idéalement diplômé d'un Bac +2 en Commerce ou Recrutement.</p> <p>Vous avez déjà réalisé un stage, une alternance ou un premier poste similaire, de préférence dans le secteur de l'intérim ou dans le recrutement.</p> <p>De nature dynamique et doté d'une vraie force de persuasion, vous avez le sens de la négociation, collaborateur de challenge, vous disposez d'un véritable esprit de service et voulez participer activement au développement commercial de l'agence.</p> <p>Au delà de vos compétences, c'est bien votre personnalité qui fera la différence et l'envie de construire un partenariat durable.</p> <p>Package :</p> <p>- Fixe + variable trimestriel + prime qualité semestrielle</p>

- Forfait 41 h/semaine, 6 semaines de congés payés - 7 semaines de congés payés après un an d'ancienneté (10 demi-journées / an)

- Chèque-cadeau à Noël

- Participation à l'abonnement sportif (après 1 an d'ancienneté)

- Mutuelle : 75% pris en charge par l'employeur - Prévoyance : 100% pris en charge par l'employeur

- Tickets-restaurants : 60% pris en charge par l'employeur (valeur TR de 9.00EUR)

- Voiture de société

**Expérience** Débutant (-3 ans)

**Profil** Commercial

**Secteur** Services RH

**Langue** Français