Recruteur	TALEEZ
Adresse	425 RUE JEAN ROSTAND
Code postal	31670
Ville	LABEGE
Référence	16jm8ta
Titre de l'offre	COMMERCIAL(E)

Description de la mission

Le poste

LES MISSIONS

La mission du commercial est fondamentale : faire découvrir Numericoach à nos prospects.

C'est une tâche passionnante : parce que nous accompagnons tout type de structure, les outils sont tellement variés et offrent tellement de possibilités, qu'aucune journée n'est identique !

C'est en alliant votre capacité à convaincre, vos méthodes de vente éthiques, votre intérêt pour Google Workspace et votre intérêt profond pour les projets des clients et une connaissance approfondie des possibilités, que vous vivrez une magnifique aventure avec nous !

Une excellente expression orale et écrite est indispensable : vous êtes le visage et la voix de Numericoach, ce n'est pas rien !

Vous travaillerez au quotidien avec une équipe composée d'assistantes formation, d'une cheffe de projet et de formateurs internes et free-lance.

Vos missions :

- Responsable d'un portefeuille de prospects, leads entrants à étoffer et recontacter ;
- Identifier et découvrir les besoins de vos prospects et les convertir en client ;
- Garant(e) de l'atteinte de vos objectifs commerciaux et qualitatifs ;
- Garant(e) de la cohérence des parcours de formation, des accompagnements ou développements que vous vendez en utilisant l'expérience sur Google Workspace que vous avez ou que notre formation interne vous permettra d'acquérir ;
- Contribuer à l'amélioration de nos outils de génération de leads avec notre webmaster de tonnerre ;
- Faire des comptes rendus d'activité quotidiens dans le CRM magique et avec les équipes projet ;
- Fournir des devis précis et opportuns aux clients ;
- Établir d'excellentes relations avec les clients, dans le temps et pouvoir proposer des upsells.

LES CONDITIONS DU POSTE

- Type de poste : CDI
- Horaires : 9h - 17h (pour coller aux horaires d'ouverture des entreprises)
- Poste 100% en télétravail : assurez-vous d'avoir une bonne connexion internet avant de postuler - Minimum 7Mb/s de débit et que vous aimez vraiment cela, pas juste 3 jours d'affiliés.
- Ordinateur et double écran fournis
- Rémunération : 30K bruts annuel + variable fixé en fonction des objectifs annuels
- Intéressement entre 10 et 20% du résultat de l'entreprise
- Mutuelle et prévoyance
- 35 heures et pas une de plus pour allier vie pro et vie perso ! toute heure supplémentaire sera récupérée

LES ÉTAPES DU RECRUTEMENT

1. Candidater via Indeed
2. Vous allez recevoir un formulaire pour en savoir un peu plus sur votre parcours, vos envies, votre personnalité
3. Si la candidature nous plaît, alors on programme une première rencontre en visio
4. Vous recevrez une réponse quelle qu'elle soit... Même si parfois ça prend du temps !

TRAVAILLER CHEZ NUMERICOACH, CA DONNE QUOI ?

- C'est avoir à cœur d'aider l'équipe et les utilisateurs de Google Workspace
- C'est être sans cesse agile et dans un environnement qui évolue constamment
- Travailler dans la bonne humeur et avec des personnes qui partagent nos valeurs

NOS VALEURS

Partage & entraide

Exploiter la pleine puissance des zones de génie de chacun

	Intensité & esprit start-up
	Fiabilité & loyauté
	Bienveillance & bonne humeur.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Description de la société	À propos de NUMERICOACH NUMERICOACH, QUI SOMMES-NOUS ? Numericoach est le leader français de l'accompagnement des entreprises de toute taille sur Google Workspace. A la fois organisme de formation et dans l'accompagnement pour adopter et utiliser la pleine puissance de la super suite collaborative de Google, Numericoach et son blog Numeriblog, sont la référence francophone sur ce sujet qui nous passionne
Localisation	France
Pays	Array
Description du profil	Profil recherché VOUS Vous aimez avoir des tâches variées Vous aimez (et savez) être autonome et proactif Vous êtes un(e) excellent(e) communicant(e) & êtes jovial(e) Vous êtes très rigoureux(se) et faites preuve d'une forte réactivité Vous êtes capable de vendre des produits tout en restant aligné aux valeurs de l'entreprise Vous êtes capable de travailler entièrement en télétravail Vous êtes en perpétuelle recherche de perfectionnement des process de l'entreprise et en amélioration continue sur votre façon de travailler Vous êtes capable d'apprendre rapidement des sujets nouveaux et "touche-à-tout". VOS COMPÉTENCES Comprendre l'intérêt de Google Workspace et la plus-value que cela peut apporter aux utilisateurs Etre à l'aise pour vendre des produits certes mais aussi savoir être à l'aise avec le "je ne sais pas, je me renseigne" Être à l'aise avec le monde de la formation et ses contraintes réglementaires (ou dire si ce n'est pas le cas pour être formé) Avoir une excellente communication écrite et orale : être capable de rédiger des e-mails sans fautes, répondre au téléphone de manière chaleureuse Baigner dans l'univers du digital (vraiment indispensable) et maîtriser rapidement les outils que l'on utilise au quotidien, à savoir Google Workspace notamment Gmail, Drive, Google Agenda et Google Sheets, Docs et Slides, Slack, Calendly, Clickup, ... LOCALISATION France Télétravail CONTRAT CDI PROFIL Commercial
Expérience	Débutant (-3 ans)
Profil	