

| | |
|----------------------------------|---|
| Recruteur | |
| Référence | 24D1718006257 |
| Titre de l'offre | Chargé de développement commercial Business Developer (H/F) |
| Description de la mission | <p>Après avoir suivi un parcours d'intégration pour comprendre les métiers de l'entreprise et les particularités de notre service de recyclage, vous serez formé(e) à nos méthodes et outils de prospection. Directement rattaché au Directeur général, et en lien avec l'équipe Suivi Client, vos missions seront les suivantes :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Mise en œuvre de la stratégie commerciale de l'identification des prospects à la signature des contrats o Identifications et qualification des cibles o Contact proactif de prospects et prise de rendez-vous (physiques, téléphoniques, emails, visioconférence) o Déroulé des rendez-vous clients o Relances, déroulés et négociations commerciales o Suivi des signatures des nouveaux clients jusqu'à la mise en place du service en lien avec la <p>Chargée de Relations Clients</p> <ul style="list-style-type: none"> o Présenter notre service de recyclage aux salariés de l'entreprise cliente le jour de l'installation de notre service o Mise à jour du CRM o Suivi d'un tableau de bord en fonction des objectifs commerciaux définis • Accompagnement et conseils des prospects sur la gestion des déchets recyclables o Qualification téléphonique des besoins des prospects entrants (demande via notre formulaire devis en ligne ou par téléphone) o Mise à jour du CRM (base commerciale via un logiciel sur mesure) o Etablissement des devis et suivi des offres réalisées o Recueil des données Clients pour mise en place du contrat de service en lien avec les équipes Exploitations et Suivi Client o Suivi de la mise en place du service en lien avec la Chargée de Relations Clients et présentation de notre service à l'entreprise cliente o • Recherche et mise en place de leads commerciaux de qualité o Utilisation des outils de prospection déjà en place (growth hacking, phoning, mailing...) o Suivi des partenariats pour la délégation de service o Recherche de nouvelles méthodes de prospection, ciblant les interlocuteurs décisionnaires • Consolider et construire une collaboration étroite avec la Chargée de Relation Clients pour la gestion du portefeuille clients <p>www.lesjoyeuxrecycleurs.com 2</p> <ul style="list-style-type: none"> • Participation et animation de la réunion commerciale hebdomadaire avec consolidation des données commerciales de l'équipe <p>Au-delà de compétences techniques, les Joyeux Recycleurs recherchent quelqu'un de passionné, engagé, avec l'envie de contribuer à un projet utile.</p> |
| Type de contrat | CDI |
| Télétravail | Télétravail partiel possible |
| Client | Les Joyeux Recycleurs |
| Description de la société | <p>Leader du recyclage au bureau, nous accompagnons plus de 2 000 entreprises d'Ile de France dans leur recyclage au quotidien : papiers, bouteilles, gobelets, canettes, marc de café, mégots... Notre volonté est de maximiser notre IMPACT ENVIRONNEMENTAL grâce au recyclage de déchets auparavant enfouis ou incinérés, et notre IMPACT SOCIAL grâce à l'emploi de salariés en fin</p> |

de parcours
d'insertion professionnelle et aux dons que nous reversons à l'association ARES pour chaque kilo de déchet collecté.
Nos équipes (25 chauffeurs et 8 fonctions supports) sont réactives et dynamiques, animées par le souhait d'offrir un service de haute qualité et à bas coût à nos clients, tout en évoluant dans un environnement de travail positif et collaboratif.

| | |
|------------------------------|---|
| Localisation | Paris 18 |
| Code localisation | Paris région parisienne |
| Pays | France |
| Description du profil | Dynamique et accrocheur, vous avez une première expérience de 2/3 ans minimum, une excellente expression orale, le sens de l'écoute, et le goût du challenge. <ul style="list-style-type: none">• Vous maîtrisez les outils informatiques.• Vous êtes reconnu(e) pour votre rigueur et méthode.• Vos connaissances dans le secteur environnemental sont un plus• Intérêt prononcé pour les projets à impact avec une forte dimension environnementale et sociale |
| | Avantages et conditions de travail |
| | CDI, 35h, Temps plein du lundi au vendredi (9h-17h) |
| | Télétravail ponctuel possible |
| | Déplacements occasionnels chez les prospects et clients |
| | Locaux situés dans le 18ème arrondissement de Paris. |
| | Salaire selon profil (fixe + variable) +, 13ème mois, mutuelle prise en charge par l'entreprise, carte déjeuner, |
| | participation aux frais de transport... |
| | Poste ouvert aux candidats en situation de handicap |
| | Envie de nous rejoindre |
| | Envoyez-nous votre CV + Lettre de motivation à leila@lesjoyeuxrecycleurs.com |
| Expérience | Débutant (-3 ans) |
| Profil | Commercial |