

| | |
|----------------------------------|---|
| Recruteur | AIS |
| Adresse | 3 rue du Courtil |
| Code postal | 35170 |
| Ville | BRUZ |
| Référence | 19D1574171577 |
| Titre de l'offre | Ingénieur d'affaires F/H |
| Description de la mission | <p>Accompagné(e) d'un Responsable Commercial et d'une Chargée de Développement RH, vous participerez à la création de l'agence de Toulouse et aurez en charge le développement commercial. Pour vous y aider vous aurez accès à plusieurs référencements sur des Grands-Comptes avec lesquels nous travaillons déjà sur les villes de Nantes, Rennes et Niort.</p> <p>Intégré(-e) au sein de l'équipe commerciale, vous serez en charge du développement des ventes de prestations de services dans le domaine des infrastructures systèmes et réseaux et du développement applicatif, en mode Assistance Technique, Forfait et Contrat de Service.</p> <p>Votre cible client : les ETI et les grands comptes situés sur Toulouse et sa région.</p> <p>Vos appuis dans ce challenge : nos experts, l'équipe avant-vente, le service RH et les managers.</p> |
| Type de contrat | CDI |
| Télétravail | Non spécifié |
| Rémunération | 60-70 K Euro/an |
| Description de la société | <p>AIS, soyez vous-même.</p> <p>Passionné(e) de sports, de cuisine, de musique, de cinéma, de jeux vidéo, de sorties, de couture...</p> <p>Homme ou femme, vous êtes aussi Ingénieur d'affaires IT F/H !</p> <p>AIS, société informatique nantaise de 160 collaborateurs, créée en 1985, propose aux entreprises de l'Ouest, Services et Equipement informatique.</p> <p>En rejoignant une entreprise labellisée "Happy at Work", vous pourrez continuer à vivre vos passions et mettre votre dynamisme au service de nos clients.</p> <p>Transfert de compétences, formation, coaching... Pour nous, progresser c'est s'épanouir. Se former, ce n'est pas se former !</p> |
| Localisation | Toulouse |
| Pays | Array |
| Description du profil | <p>Issu(e) d'une formation commerciale (ESC) ou Ingénieur, vous justifiez d'une expérience réussie (2 ans minimum) dans la commercialisation de prestations intellectuelles informatiques (éditeur, intégrateur, ESN). Persuasif(-ve), proactif(-ve), autonome, vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation. La connaissance du tissu économique Toulousain est indispensable.</p> <p>Avantages:</p> <p>Package très attractif avec part variable garantie sur la première année,</p> <p>Véhicule de fonction</p> <p>Téléphone portable et PC portable</p> <p>Intéressement</p> <p>CE</p> <p>Mutuelle et prévoyance</p> |

C'est l'annonce que vous attendiez ? Postulez !

Expérience Expérimenté (3-10 ans)

Profil

Secteur Services IT & Digital