Détail de l'offre : Talentueux Business Developer BtoB

Recruteur	
Référence	19D1573211924
Titre de l'offre	Talentueux Business Developer BtoB
Description de la mission	Vous êtes en charge de développer le portefeuille clients et le CA de l'entreprise sur toutes les offres de l'entreprise. Depuis l'identification des cibles à prospecter jusqu'au closing, vous faites rayonner V&V et vos clients. Vous suivez vos clients tout au long de leur expérience avec l'équipe V&V pour développer un partenariat sur le long terme qui vise toujours l'équilibre entre épanouissement et performance. Votre réussite sera liée à votre capacité à : - être autonome dans l'atteinte de ses objectifs - performer en restant vous même et en intégrant les besoins du collectif (hommes, axes stratégiques, relations inter-services). Vos clients sont en grande partie des dirigeants et des managers. Il est primordial que vous ayez une expérience de plus de 3 ans en vente de service BtoB auprès de cette cible. Vous aimez faire vivre des stratégies et des outils dans la perspective d'une amélioration continue de l'épanouissement et de la performance.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Client	VALEURS&VALEUR
Description de la société	Valeurs&Valeur est une société experte sur les nouveaux modes d'être au travail. Du recrutement à la formation, aussi bien individuelle que collective, nous n'avons qu'un seul but : la valorisation du potentiel de chacun. Valeurs&Valeur, en somme, c'est aller de vos valeurs à votre valeur. Et ça nous passionne ! Nous essayons de vivre au jour le jour nos valeurs : bienveillance, générosité, réussite et responsabilité. Nous sommes encore une jeune entreprise pleine de projets et d'énergie :)Nous aimons travailler avec un rythme soutenu et un environnement très varié.
Localisation	Lille
Pays	Array
Expérience	Expérimenté (3-10 ans)
Profil	
Secteur	Services aux entreprises autres